

## CURRICULUM VITAE

Nome : **ANTONIO**  
Cognome : **SIRIANNI**  
Data e luogo di nascita : **19/09/1968 NICASTRO (CZ)**  
Nazionalità : **Italiana**  
Stato civile : **Coniugato**  
Residenza : **P.zza Nicastro,18- 88046 Lamezia Terme**  
Telefono : **– 348/8572811**  
Mail : **antonio.sirianni0001@gmail.com**

### STUDI

- Laurea in Economia e Commercio conseguita nel gennaio 1994 presso Università degli Studi di Messina. Tesi di Laurea in “Diritto Industriale”.
- Diploma di Ragioneria conseguito nel 1988 presso ITC “V. De Fazio” di Lamezia Terme.

### ESPERIENZE LAVORATIVE

Da **Maggio 1999** ad **Agosto 2023** presso la **Unilever Italia srl**. Fino al 2007 nella divisione Sagit (Findus-Algida) con i primi tre anni nel ruolo District Manager delle province di PA/TP/ME e Calabria.

Successivamente nel ruolo di Regional Account per Calabria-Sicilia.

Dal 2008 sono passato nella div. Home & Personal Care con il ruolo di Field Account di Calabria-Sicilia occupandomi in questo ruolo anche dei grossisti oltre che della DO.

Da settembre 2023 Agente di Commercio con mandato di Agenzia da parte di Unilever Italia divisione Home per la regione Calabria-Basilicata-parte della Campania Puglia e provincia di Messina.

**Maggio 1997 – Maggio 1999** presso **Toy’s ‘R’ Us Italia**: multinazionale leader nella distribuzione dei giocattoli e prodotti per l’infanzia. Responsabile della filiale di Napoli per un anno e successivamente di Verona. Mi occupavo della gestione della filiale sia come responsabile conto economico che gestione delle risorse umane.

In 27 anni di attività nel settore della GDO ho maturato esperienza nella gestione del ciclo di vendita, dalla presa dell’ordine alla pianificazione promozionale, gestione di contratti nazionali e negoziazione di quelli periferici, oltre alla gestione delle attività di sell-out e gestione delle risorse umane.

- **Iscrizioni Albi Professionali**

- Iscritto dal 1996 al Registro dei Revisori Contabili;
- Abilitato all'esercizio della professione di dottore commercialista.

### **CORSI E/O SEMINARI**

**2013-2015**      **Vari Corsi per Revisore negli Enti Locali**

**2010 a oggi**    **Corsi per l'iscrizione Albo Revisori Contabile**

2005            I e II corso Unilever sulla "Negoziazione"

2000            Corso di formazione manageriale Unilever: Marketing Course

1999            Corso di formazione manageriale Unilever: Managers' Course

1999            Corso di formazione manageriale Unilever: Sviluppo degli Skills.

1994            Corso di formazione Professionale organizzato della ENAIP-Calabria per conto del Fondo Sociale Europeo, della durata di 1480 ore con stage di 2 mesi all'estero per la formazione della figura di **"Key Account Manager"**

### **LINGUE STRANIERE**

**Inglese:** Conoscenza scolastica della lingua inglese parlata e scritta.

### **CONOSCENZE INFORMATICHE**

Ottima conoscenza delle principali applicazioni in ambiente Windows: Excel, Word, Outlook.

Lamezia Terme 30/04/2025

In Fede

Antonio Sirianni